



# Programme de la journée

Forum Networking	Echanges de bonnes pratiques	Réunions d'information	Retours d'expérience	Conférence et AG
	RDV B2B	Village des partenaires	Cocktail	Stand BCI

9h00 - 9h45	10h00 - 10h45	11h00 - 12h30	12h30 - 14h00	14h00 - 14h45	15h00 - 15h45	16h00 - 16h45
Forum Networking Agroalimentaire	Forum Networking Développement commercial et marketing	Conférence plénière « International et performance durable : vers de nouvelles frontières »	Cocktail déjeunatoire	Forum Networking Canada	Forum Networking RH	Forum Networking Union Européenne
Comment se protéger des cyberattaques ?	Achats à l'international			Crédit documentaire	Incoterms	Marketing international
Négociation et rédaction des contrats commerciaux : de la théorie à la pratique	Allemagne : ils l'ont fait, pourquoi pas vous ?			Les marchés de la silver économie à l'international, la ruée vers l'or	Economie Sociale et Solidaire, pourquoi l'international a-t-il du sens ?	Comment embarquer ses équipes dans son internationalisation ?
Stratégie marketing et digitale : les clés pour générer des leads à l'international	Les réflexes pour sécuriser les aspects juridiques et fiscaux de votre développement à l'international			Aides financières à l'international	Du Sénégal au Bénin : l'Afrique de l'Ouest vue par des entrepreneurs bretons	Corée du Sud : les clés de la réussite
L'international en 2024, comment faire face aux nouveaux enjeux carbone ?	Sécuriser ses transactions financières à l'international			Transitions au Japon : plans nationaux et déclinaisons en politiques industrielles et d'innovation	S'implanter en ASEAN, les meilleures destinations	Initiatives françaises pour une meilleure souveraineté alimentaire en Afrique
Résilience économique de l'Ukraine et plan de reconstruction	Brexit, année 2 : les produits français ont-ils encore leur place au Royaume-Uni ?			La certification OEA : le label de confiance de la douane, reconnu sur la scène internationale	Agir ensemble pour le climat grâce à l'offre Green Trade Finance	Cyber : stratégies nationales et européennes, opportunités et nouveaux défis
	Assemblée générale de BCI					
Rendez-vous B2B				Rendez-vous B2B (jusqu'à 19h)		
Village des partenaires				Village des partenaires (jusqu'à 19h)		
Stand BCI				Stand BCI (jusqu'à 19h)		
Café networking				Café networking		