



Programme de la journée

Réunions d'information	Retours d'expérience	Échanges de bonnes pratiques	Conférence plénière	AG de BCI
	RDV B2B	Village des partenaires	Cocktail	Stand BCI

9.00 > 9.45	10.00 > 10.45	11.00 > 12.30	12.30 > 14.00	14.00 > 14.45	15.00 > 15.45	16.00 > 16.45	
Réseaux de distribution alimentaire : centralisation et internationalisation des achats	Afrique de l'Est : des marchés en croissance	<p>Conférence plénière --- « Fin du rêve américain : se positionner dans la nouvelle économie mondiale »</p>	<p>Cocktail déjeunatoire</p>	Générer de la demande à l'international : comment l'IA transforme le marketing B2B	Mercosur, où en est-on ?	Doing Business in India: Navigating the market for success	
Maroc : les leviers du succès	Canada : « Et si c'était à refaire en 2026 ? »			Europe de la défense : enjeux et opportunités pour l'industrie bretonne	Fiscalité internationale et prix de transfert : éviter les erreurs qui coûtent cher	Ressources critiques : faire face aux tensions mondiales et aux limites planétaires	
L'industrie allemande : la réalité du marché	Bien appréhender le marché japonais			La devise : levier de compétitivité à l'international	Garanties bancaires internationales : enjeux et bonnes pratiques	Pologne : un moteur de la croissance européenne	
S'implanter aux USA	Les clés pour préparer son premier salon			Solutions pour recruter à l'international	Sécurité économique : protéger son entreprise	Reconquérir le marché britannique	
	Espagne			Pays scandinaves	Ukraine		
	Contrats & CGV			Algérie	Digitalisation de la supply chain		
	Assemblée générale de BCI						
Rendez-vous B2B				Rendez-vous B2B (à partir de 13h40 jusqu'à 18.00)			
Village des partenaires				Village des partenaires (jusqu'à 18.00)			
Stand BCI				Stand BCI (jusqu'à 18.00)			
Café networking		Café networking					